

Consultant manager H/F

Présentation du cabinet : Synaxia Conseil est un cabinet de conseil en stratégie et management, spécialisé sur les secteurs de l'assurance et des institutions financières. www.synaxia-conseil.fr

Description du poste : Synaxia Conseil recherche un(e) consultant(e) manager en charge du pilotage de missions de conseil et de l'animation d'activités internes au cabinet.

Pourquoi nous rejoindre ?

- **Responsabilisation :** en intégrant Synaxia Conseil, vous aurez de réelles responsabilités. Votre travail aura un impact concret et précieux sur l'activité et le développement du cabinet et des collaborateurs
- **Agilité :** Vous bénéficierez de la proximité entre les membres de l'équipe qui nous permet de s'adapter en permanence aux évolutions du secteur, au service de nos clients
- **Coopération :** Vous vous intégrerez dans un collectif pour mener les actions de développement commercial. Le cabinet fonde son organisation commerciale sur des objectifs collectifs et un développement en binôme des comptes clients.

Missions envisagées

Pilotage des missions :

- **Stratégie et Organisation :** Vision prospective et définition du plan stratégique, Formalisation et déclinaison de feuilles de route, Conduite de rapprochements, de structures, Evolution de la gouvernance
- **Innovation et Marketing :** Conception de produits et services, Enrichissement de l'offre et de la promesse client, Définition et déploiement de la stratégie digitale, Exploitation et valorisation des données
- **Distribution et Opérations :** Modernisation de la relation client, Définition de la stratégie de distribution, Analyse, refonte, digitalisation des processus, Amélioration de l'efficacité opérationnelle, Efficacité du dispositif de contrôle interne
- **Pilotage et Support :** Accompagnement au changement, Optimisation du pilotage opérationnel, Gestion et pilotage de programmes de transformation, Alignement du système d'information avec les besoins métier

Management : encadrement, accompagnement et montée en compétences de tous les consultants, en mission comme au cabinet

Développement commercial : garant(e) de la relation client, réalisation de propositions commerciales, animation du réseau commercial de Synaxia Conseil

Profil recherché :

- Diplômé(e) d'un Bac+5 d'école de commerce, d'ingénieurs ou d'université, vous justifiez d'une expérience significative (8 à 10 ans) au sein d'un cabinet de conseil ou auprès d'institutions financières
- Vous avez un goût prononcé pour le secteur financier et ses problématiques
- Vous justifiez d'expériences en gestion de projet et avez un goût prononcé pour l'innovation et le digital
- Vous êtes rigoureux(se), autonome, dynamique, volontaire, doté(e) d'un fort esprit d'équipe et d'un sens du service client
- Vous faites preuve d'esprit analytique et d'une capacité à identifier des solutions
- Vous avez une grande aisance dans la communication orale et écrite et un très bon sens de la formalisation
- Vous maîtrisez les outils et méthodes du consultant
- Vous êtes à l'aise pour préparer et animer des ateliers et des présentations clients
- Vous êtes diplomate et à l'écoute afin de pouvoir gérer et animer les différents travaux à réaliser et créer des liens avec et entre les parties prenantes
- Vous aimez transmettre vos connaissances et êtes à l'aise dans le management d'équipes

Modalités pratiques :

- Contrat : CDI
- Lieu : Le siège du cabinet est à Paris, les missions client peuvent se dérouler dans toute la France
- Rémunération : selon profil et expérience

Pour postuler, envoyer votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse suivante : recrutement@synaxia-conseil.fr