

Acteurs de l'assurance :
**Comment se donner toutes les chances
de remporter les appels d'offres PSC ?**

La PSC, une réforme à forts enjeux pour les assureurs

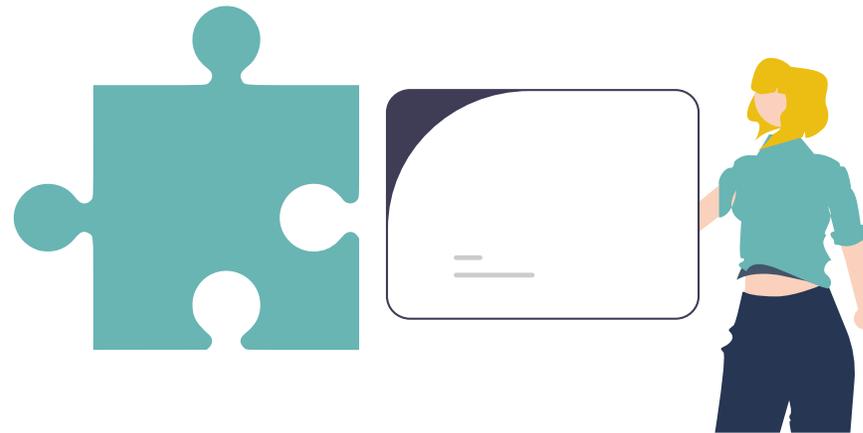
LA RÉFORME DE LA PROTECTION SOCIALE COMPLÉMENTAIRE VA **RENFORCER LA COUVERTURE DE 5,5 MILLIONS D'AGENTS** DE LA FONCTION D'ÉTAT, DE LA FONCTION TERRITORIALE ET DE LA FONCTION HOSPITALIÈRE



EN INSTAURANT UN CONTRAT COLLECTIF, ELLE VIENT CHAMBOULER LE MARCHÉ DE LA PROTECTION SOCIALE DES FONCTIONNAIRES ET ENTRAÎNE **UNE TRANSFORMATION MASSIVE** DES DIFFÉRENTS ORGANISMES SANTÉ ET PRÉVOYANCE



L'UN DES PREMIERS DÉFIS À RELEVER DÈS 2023 EST DE RÉPONDRE AUX APPELS D'OFFRES DES ADMINISTRATIONS



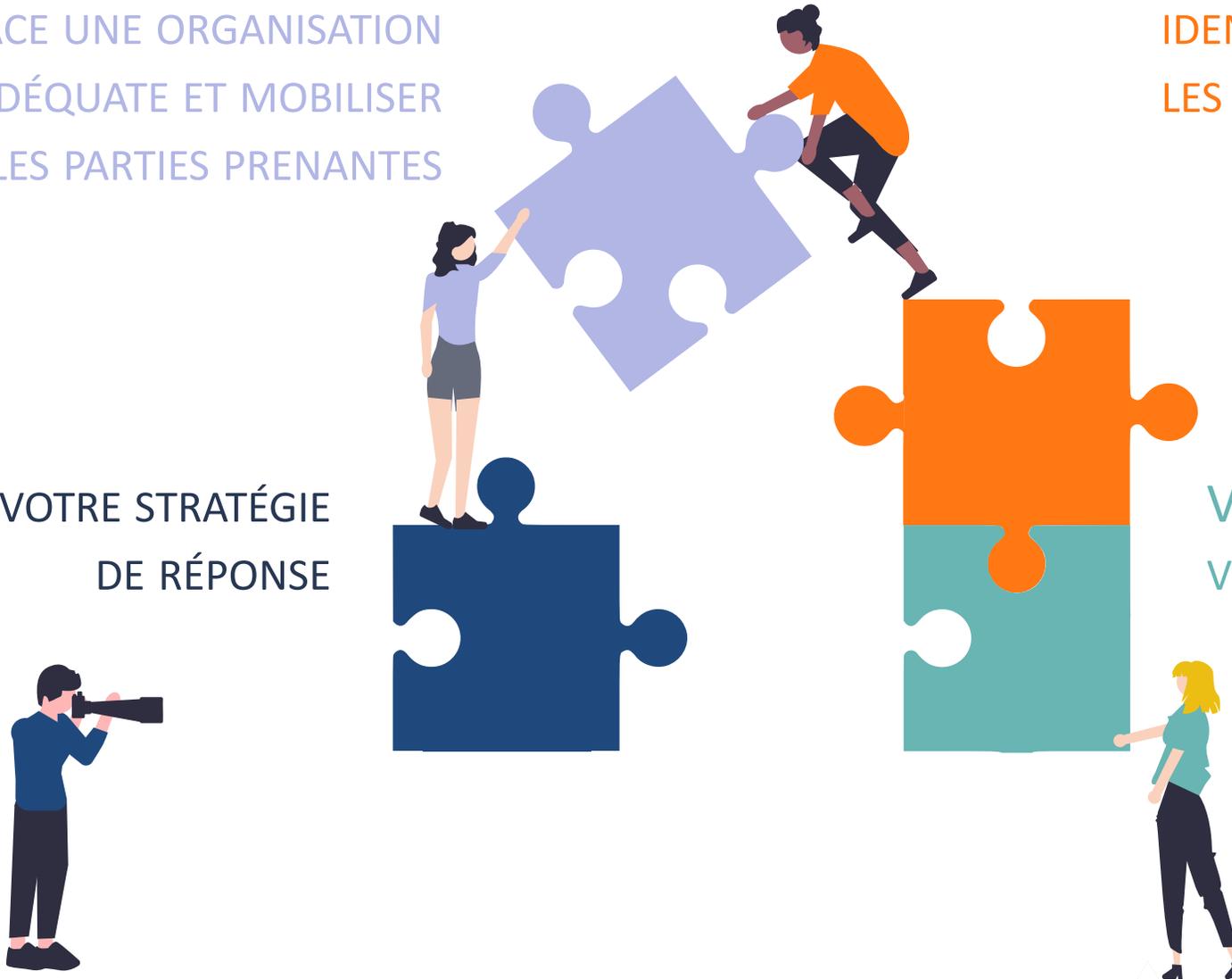
Notre conviction pour relever le défi : ne pas attendre de recevoir l'appel d'offres pour s'organiser et travailler sa proposition

METTRE EN PLACE UNE ORGANISATION
PROJET ADÉQUATE ET MOBILISER
LES PARTIES PRENANTES

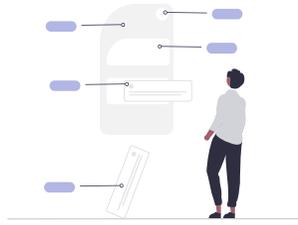
IDENTIFIER, COMPILER ET RÉDIGER
LES INCONTOURNABLES DE L'OFFRE

DÉTERMINER VOTRE STRATÉGIE
DE RÉPONSE

VALORISER VOS SPÉCIFICITÉS ET
VOS ATOUTS



Une fois l'appel d'offres émis, adopter une démarche méthodique pour tenir les délais de réponse très serrés



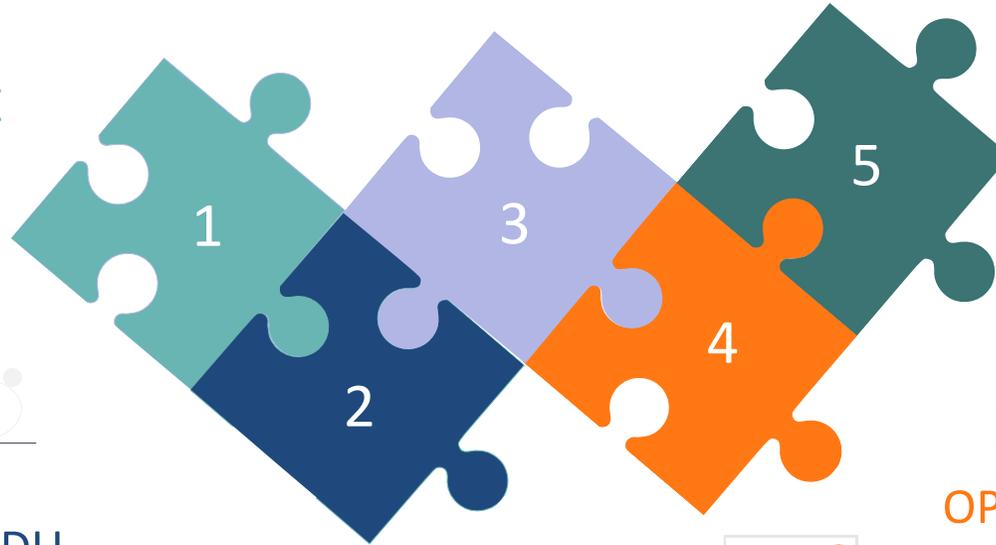
SE RÉFÉRER RÉGULIÈREMENT ET S'AUTO-ÉVALUER
SUR LA BASE DE LA GRILLE D'ÉVALUATION FIXÉE
AU CAHIER DES CHARGES



CAPITALISER SUR LA PHASE DE
QUESTIONS / RÉPONSES AVEC LE
COMMANDITAIRE



RÉPONDRE DE FAÇON
PRÉCISE ET CONCISE



RESPECTER LES EXIGENCES DU
COMMANDITAIRE



ÉVALUER LES RISQUES ET LES
OPPORTUNITÉS AFIN DE POUVOIR
PROPOSER UNE OFFRE SOLIDE

Vous souhaitez aller plus loin ?

**N'hésitez pas à contacter
les équipes Synaxia Conseil**