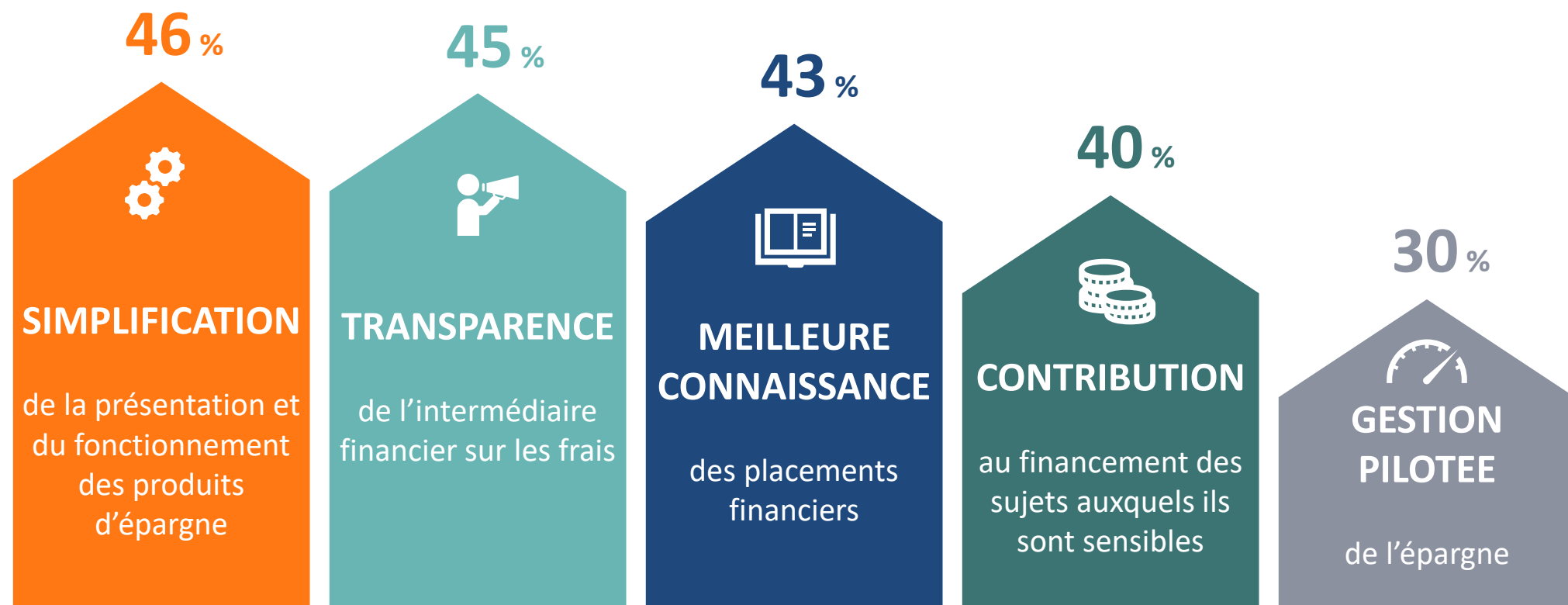
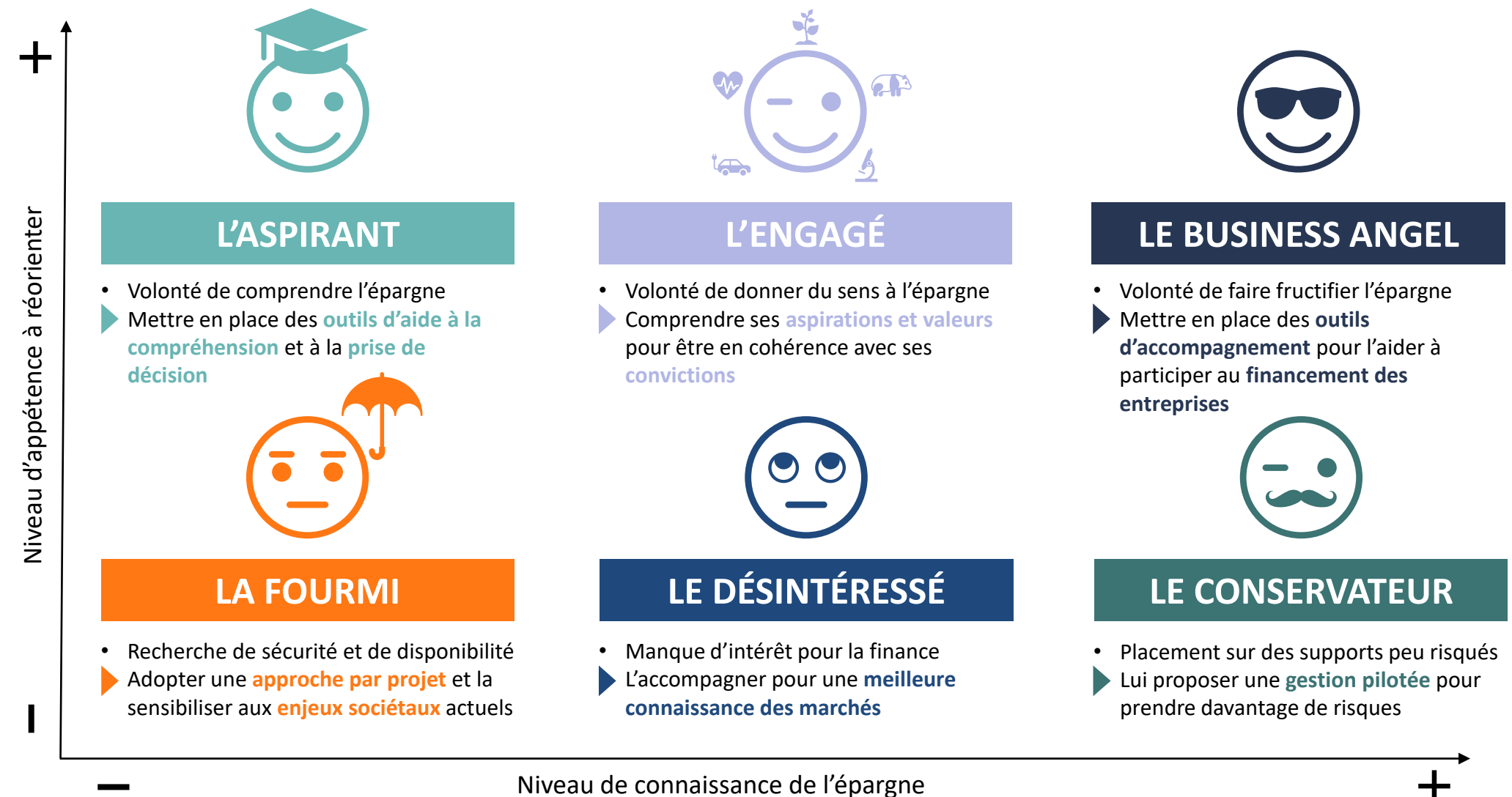


Quels sont les arguments qui inciteraient les Français à réorienter leur épargne et investir sur des produits plus longs et plus risqués ? Le Livre Blanc\*, réalisé par Synaxia Conseil, permet de comprendre les attentes suivantes :



Sur la base des résultats obtenus, Synaxia Conseil a identifié 6 profils type d'épargnants français, définis selon leur appétence à réorienter leur épargne vers des placements plus longs et plus risqués et leur niveau de connaissance de l'épargne.



(\* ) Sondage réalisé auprès d'un échantillon représentatif de la population nationale Française, enquête terrain effectuée auprès d'entreprises, souscriptrices de contrats d'assurance et entretiens menés auprès d'assureurs et de mutuelles

Vous souhaitez en savoir plus ? Contactez-nous !

Synaxia Conseil - 01 40 17 99 51

3 rue Chauveau Lagarde, 75008 Paris  
[contact@synaxia-conseil.fr](mailto:contact@synaxia-conseil.fr)

