

# Consultant manager H/F

## Modalités pratiques :

- Contrat : CDI
- Lieu : Le siège du cabinet est à Paris, les missions client peuvent se dérouler dans toute la France
- Rémunération : Selon profil et expérience
- **Pour postuler, envoyer votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse suivante: [recrutement@synaxia-conseil.fr](mailto:recrutement@synaxia-conseil.fr)**

**Présentation du cabinet :** Synaxia Conseil est un cabinet de conseil en stratégie et management, spécialisé sur les secteurs de l'assurance et des institutions financières.

Notre équipe rassemble des consultants passionnés aux parcours variés, animés par trois valeurs fondamentales : l'excellence, l'écoute et le travail d'équipe.

Chez Synaxia Conseil, chacun évolue dans un environnement bienveillant et collaboratif, où les idées sont partagées et les réussites collectives célébrées. Rejoindre notre cabinet, c'est intégrer une équipe soudée qui valorise l'initiative, la curiosité et le dépassement de soi. Chaque talent compte et chacun peut contribuer activement à notre développement.

Pour en savoir plus : [www.synaxia-conseil.fr](http://www.synaxia-conseil.fr)

**Description du poste :** Synaxia Conseil recherche un(e) consultant(e) sénior pour intervenir sur les missions de conseil et participer activement aux activités internes du cabinet.

## Vos principales missions :

### *Pilotage des missions*

- **Stratégie et Organisation :** Vision prospective et définition du plan stratégique, Formalisation et déclinaison de feuilles de route, Conduite de rapprochements, de structures, Evolution de la gouvernance
- **Innovation et Marketing :** Conception de produits et services, Enrichissement de l'offre et de la promesse client, Définition et déploiement de la stratégie digitale, Exploitation et valorisation des données
- **Distribution et Opérations :** Modernisation de la relation client, Définition de la stratégie de distribution, Analyse, refonte, digitalisation des processus, Amélioration de l'efficacité opérationnelle, Efficacité du dispositif de contrôle interne

- **Pilotage et Support** : Accompagnement au changement, Optimisation du pilotage opérationnel, Gestion et pilotage de programmes de transformation, Alignement du système d'information avec les besoins métier

**Management** : Encadrement, accompagnement et montée en compétences de tous les consultants, en mission comme au cabinet

**Développement commercial** : Garant(e) de la relation client, réalisation de propositions commerciales, animation du réseau commercial de Synaxia Conseil

### Profil recherché :

- Diplômé(e) d'un Bac+5 d'école de commerce, d'ingénieurs ou d'université, vous justifiez d'une expérience significative (8 à 10 ans) au sein d'un cabinet de conseil ou auprès d'institutions financières
- Vous avez un goût prononcé pour le secteur financier et ses problématiques
- Vous justifiez d'expériences en gestion de projet et avez un goût prononcé pour l'innovation et le digital
- Vous êtes rigoureux(se), autonome, dynamique, volontaire, doté(e) d'un fort esprit d'équipe et d'un sens du service client
- Vous faites preuve d'esprit analytique et d'une capacité à identifier des solutions
- Vous avez une grande aisance dans la communication orale et écrite et un très bon sens de la formalisation
- Vous maîtrisez les outils et méthodes du consultant
- Vous êtes à l'aise pour préparer et animer des ateliers et des présentations clients
- Vous êtes diplomate et à l'écoute afin de pouvoir gérer et animer les différents travaux à réaliser et créer des liens avec et entre les parties prenantes
- Vous aimez transmettre vos connaissances et êtes à l'aise dans le management d'équipes

### Pourquoi nous rejoindre ?

- **Responsabilisation** : en intégrant Synaxia Conseil, vous aurez de réelles responsabilités. Votre travail aura un impact concret et précieux sur l'activité et le développement du cabinet et des collaborateurs
- **Agilité** : Vous bénéficierez de la proximité entre les membres de l'équipe qui nous permet de s'adapter en permanence aux évolutions du secteur, au service de nos clients

- **Coopération** : Vous vous intégrerez dans un collectif pour mener les actions de développement commercial. Le cabinet fonde son organisation commerciale sur des objectifs collectifs et un développement en binôme des comptes clients.

### Processus de recrutement

- **Etape 1** : Postulez en envoyant votre CV à l'adresse mail : [recrutement@synaxia-conseil.fr](mailto:recrutement@synaxia-conseil.fr)
- **Etape 2** : Après étude de votre candidature, nous vous contacterons pour programmer votre première rencontre avec l'un des associés ou directeurs associés
- **Etape 3** : Vous réaliserez trois entretiens avec les associés ou directeurs associés, dont une étude de cas lors du second entretien
- **Etape 4** : Bienvenue chez Synaxia Conseil ! Votre intégration va pouvoir commencer !